

DOSSIER DE CANDIDATURE BASECAMP - PROMO #2

1. PRESENTATION DU « BIVOUAC »

Le Bivouac est une initiative publique-privée née de la volonté de 11 partenaires :

Clermont Communauté,
La Région Auvergne, maintenant Auvergne-Rhône-Alpes,
La Caisse d'Épargne et de Prévoyance d'Auvergne et du Limousin,
Le Crédit Agricole Centre-France,
Le Cluster Auvergne TIC,
EDF,
Engie,
Le Groupe Centre France – La Montagne
Limagrain,
Michelin,
Orange,

Le Bivouac est une structure d'accompagnement et d'accélération du développement de startups, proposant hébergement et accompagnement pour des projets à haut potentiel de croissance et de création de valeur, et à forte composante numérique et innovants.

2. OBJET DES CANDIDATURES

Les candidatures sont ouvertes pour constituer la deuxième promotion de startups en accompagnement dans le programme Base Camp du Bivouac, pour une durée minimum de 3 mois, renouvelables en fonction du besoin, jusqu'à 18 mois.

Le programme Base Camp est facturé :

D'une part à la surface (16€ HT/mois) donc en fonction du bureau occupé,

D'autre part par adjonction d'un forfait de 100€ HT/ mois comprenant :

- 2 heures d'accompagnement de premier niveau par mois par l'équipe du Bivouac,
- Un accès Internet filaire (LAN),
- Un téléphone fixe (appels illimités en France),
- Une imprimante en paiement à la carte (50 impressions A4 N&B par mois incluses).

3. CONDITIONS D'ELIGIBILITE,

La startup candidate doit remplir les conditions suivantes :

- être une entreprise indépendante, immatriculée au RCS (ou en cours d'immatriculation),
- commercialiser un produit ou un service numérique, innovant,
- avoir une équipe solide et motivée,
- prouver une croissance prévisionnelle remarquable,
- pour les startups incubées, obtenir l'accord de leur incubateur.

4. PREREQUIS,

Les startups seront sélectionnées avant tout sur leurs qualités intrinsèques, et par exemple :

- l'adéquation produit/service avec un marché,
- le potentiel de création de valeur et d'emplois,
- les besoins d'accompagnement pressentis,
- et surtout l'équipe.

Après une présélection « sur dossier », un comité de sélection sera chargé de recevoir les startups jugées les plus pertinentes à un oral (pitch) déterminant pour l'entrée dans le programme.

Le comité de sélection est constitué de représentants :

- des écosystèmes d'accompagnement à l'innovation et à l'entrepreneuriat publics,
- du monde académique, universitaire, et de la recherche,
- des professionnels privés de l'accompagnement et du financement des entreprises innovantes,
- mais surtout de personnalités du tissu économique : entrepreneurs, dirigeants d'ETI, ou de grands donneurs d'ordres.

La plus stricte confidentialité sera observée tout au long du processus de sélection.

5. ENGAGEMENTS DE L'ENTREPRISE

Les startups sélectionnées qui accepteront de rejoindre le programme d'accélération seront amenées à signer une convention qui fixera les objectifs et règles de ce programme.

Par exemple :

- s'engager à s'immatriculer dans les 3 mois suivant l'entrée dans le programme Base Camp du Bivouac, le cas échéant,
- suivre les formations, événements, et activités proposés dans le cursus du programme,
- diffuser ses compétences, partager ses talents, son réseau avec les autres startups accompagnées,
- être loyal avec les mentors, accompagnants et startups du Bivouac

6. DOSSIER DE CANDIDATURE ET CALENDRIER

Le dossier de candidature (trame disponible ci-après) sera transmis à l'équipe du Bivouac à l'adresse mail suivante : candidatures@lebivouac.com, au plus tard le vendredi 7 octobre 2016.

Date de pré-sélection des dossiers : 12 octobre 2016

Date des oraux de présentation des dossiers retenus en pré-sélection: 26 octobre 2016

Date d'annonce des sélectionnés : 28 octobre 2016

DOSSIER DE CANDIDATURE BASECAMP - PROMO #2

Nom de l'entreprise :

Date de création :

Votre startup n'est pas créée ? Vous vous engagez à la créer sous 3 mois, à partir de votre entrée dans le programme Base Camp du Bivouac.

Nom du porteur du projet :

Fonction dans l'entreprise / le projet:.....

Date et lieu de naissance :

Nationalité :

Situation de famille :

N° téléphone :

Adresse :

Code postal : Ville.....

Adresse email :@.....

Situation professionnelle :

Avez-vous suivi une formation et/ou une expérience en rapport avec le projet ou en rapport avec la perspective de création d'entreprise ? OUI NON

Décrivez la et précisez en sa nature et sa durée :

Joignez un C.V ou indiquez nous le lien vers le profil Linked In pour chaque membre de l'équipe
(associés ou salariés).

POUR PRESENTER VOTRE PROJET

Afin de vous donner les meilleures chances d'être sélectionné et de vous aider à constituer un dossier de qualité, nous vous proposons de répondre aux points ci-dessous, dans un document rédigé ou un diaporama, une vidéo...

Vision / description du produit / service,

Présentation de l'équipe, et du rôle de chacun dans le projet,

Histoire du projet : dates de démarrage, démarches effectuées dans l'écosystème, contacts pris, etc.

Caractère innovant ou différenciant du projet,

Description du marché ciblé,

Moyens prévus pour adresser ce marché (canaux d'acquisition client, distribution...),

Solution envisagée pour produire ou livrer,

État d'avancement et roadmap (ce qui est fait, à faire, et quand),

Un état des ressources financières disponibles, et des fonds à mobiliser,

Des prévisions financières succinctes, à 3 ans,

Vos axes de progression et objectifs pendant la phase d'accélération, par exemple, valider la stratégie de croissance pour un nombre critique de clients,

Vos motivations pour rejoindre le Bivouac,

Comment voyez-vous votre projet à 5 ans ? emplois créés, CA, filiales internationales, nouvelles offres connexes, etc.

En annexe, tout ce que vous jugerez utile !