

COMMERCIALISER VOTRE INNOVATION SUR UN MARCHÉ QUI N'EXISTE PAS ENCORE

- Vous développez une innovation et avez besoin d'outils, méthodes et approches nouvelles pour la commercialiser ?
- Le caractère innovant de votre produit ou service nécessite une approche commerciale inédite sur des marchés nouveaux ?
- Votre startup ou PME disrupte un marché et vous avez besoin de structurer une méthode commerciale nouvelle ?

Notre formation est pour vous !

PROGRAMME DE LA FORMATION

- **CONNAÎTRE LES BASES THÉORIQUES ET MÉTHODOLOGIQUES DE LA VENTE DE SOLUTIONS INNOVANTES**
- **ÉTABLIR SA STRATÉGIE COMMERCIALE**
- **IDENTIFIER LE BON CONTACT**
- **PROSPECTER EFFICACEMENT**
- **ARGUMENTER, NÉGOCIER, CONVAINCRE**



CONSULTANT FORMATEUR

Depuis 15 ans, **THOMAS GUYON**, baigne dans l'univers des startups et il a travaillé avec tous ses acteurs (incubateurs, entrepreneurs, accélérateurs, fonds d'investissements, labs d'innovation, groupes...).

Il a notamment dirigé l'incubateur des 4000 à la Courneuve, et est l'auteur de jeux vidéos de stratégie historique.

Aujourd'hui il aide ses clients à sourcer et évaluer des startups innovantes, mais aussi à transmettre à leurs équipes des éléments de "culture startup".

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Mettre en place une stratégie commerciale pour des entreprises innovantes démarchant une clientèle de professionnels.

Prendre en compte les particularités de la vente en B to B et de la vente de solutions innovantes qui n'ont pas encore leur marché.

PUBLIC CIBLÉ

Chargés d'affaires, gestionnaires de comptes, commerciaux, technico-commerciaux, chefs d'entreprises.

DURÉE DATES

3 jours

4, 6 et 11 décembre 2017

5, 6 et 26 mars 2018

5, 6 et 26 novembre 2018

LIEUX

Sites : CCI Formation Puy-de-Dôme, Clermont-Ferrand La Pardieu et Le Bivouac, Clermont Ferrand.

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Discussions, échanges et explications collectives
- Travail de groupe et travail individuel
- Outils spécifiques d'accompagnement à l'action commerciale dédiés aux entreprises, aux produits et aux services innovants.
- Adaptation des apports théoriques de la formation à l'expérience et aux besoins de chaque participant.

LES « PLUS »

Accompagnement individuel post formation, réalisé par CCI Innovation

2 demi-journées sur 2 thématiques au choix en fonction de l'entreprise.

Conditions : Entreprise implantée sur le territoire auvergnat et présente au Bivouac

PRIX

1350€ TTC

Remise de 20% pour les startups soit 1080 € TTC

